

IMERSÃO PRESENCIAL · SÃO PAULO · 9 DE OUTUBRO DE 2026

LICITAÇÕES INTERNACIONAIS

IMMERSION DAY

Como empresas brasileiras e estrangeiras podem encontrar, disputar, **inclusive juntas**, as últimas licitações internacionais de 2026.

Com Jonas Lima · advogado, mais de 30 anos em contratações públicas e referência em licitações internacionais

DATA**9 de outubro**

Sexta-feira · 2026

FORMATO**8 horas**Imersão presencial
(das 08:30 às 17:30)**LOCAL****Aduaneiras · Av. Paulista**Av. Paulista, 1.337, 23º andar · São Paulo/SP · CEP
01311-200**INVESTIMENTO****R\$ 2.000,00**

Por participante

■ POR QUE AGORA

No último trimestre o orçamento público precisa se reverter em contrato.

Entre outubro e dezembro, órgãos públicos aceleram as contratações para executar o orçamento do exercício. Boa parte dessas compras — equipamentos médico-hospitalares, tecnologia, defesa, segurança pública, pesquisa e infraestrutura — está aberta à disputa internacional. **Quem chega a esse momento preparado para encontrar as oportunidades e analisar estrategicamente o edital, montar parcerias e organizar a documentação estrangeira, disputa. Quem não chega, assiste.**

Em um único dia, você sai com o mapa completo: onde estão as oportunidades, como se habilitar, como precificar, como formalizar a parceria entre empresa brasileira e estrangeira e como funciona a importação feita por um órgão público.

■ PARA QUEM É

Empresas privadas dos dois lados da parceria

- Fabricantes e fornecedores estrangeiros que querem vender ao governo brasileiro
- Empresas brasileiras que representam, distribuem ou se associam a marcas estrangeiras
- Importadoras, *tradings* e prestadores de serviços de comércio exterior
- Diretores comerciais, gestores de licitações, jurídico e *compliance*
- Câmaras de comércio, consultorias e escritórios que assessoram esses negócios

■ O QUE VOCÊ LEVA

Clareza para decidir e agir ainda em 2026

- ✓ Método passo a passo, do aviso de licitação à entrega
- ✓ Critérios para escolher o modelo de parceria: representação, consórcio ou fornecimento
- ✓ Roteiro de habilitação com documentos estrangeiros
- ✓ Lógica de proposta em moeda estrangeira, com INCOTERMS, câmbio e equalização
- ✓ Visão prática dos riscos do contrato e da importação pelo órgão
- ✓ Como é a realidade da conexão direta entre empresas brasileiras e estrangeiras para essas oportunidades

8 horas, do planejamento da licitação, passando por edital, até a importação

01 O mercado e as regras do jogo

- Quando a licitação é internacional pela Lei nº 14.133/2021
- Recursos nacionais x financiamentos BID e BIRD: o que muda
- Setores com mais oportunidades

02 Como encontrar e qualificar oportunidades

- Onde os avisos são publicados no Brasil e no exterior
- Leitura estratégica do edital: objeto, prazos de entrega pertinentes com cada objeto, moeda e critérios
- Pedidos de esclarecimento e impugnações como ferramentas de negócio

03 Brasileiras e estrangeiras juntas: modelos de parceria

- Representante no Brasil: papel legal, responsabilidades e limites
- Consórcio com empresa estrangeira: liderança e responsabilidade
- Distribuição, fornecimento e subcontratação · SICAF e acesso aos sistemas

Intervalo de almoço · das 12h30 às 13:30

04 Habilitação e documentação estrangeira

- Documentos equivalentes, apostilamento e tradução: quando e como formalizar os documentos
- Qualificação jurídica, econômico-financeira e técnica
- Conformidade com o direito regulatório, inclusive em anuentes como Exército, Anvisa, Anatel e outros entes

05 Proposta e diretrizes para competitividade

- Modelos de proposta para brasileiros e estrangeiros
- Moeda, câmbio, NCM, INCOTERMS e equalização tributária
- Margens de preferência e registro de preços em moeda estrangeira

06 Contrato, pagamento e importação pelo órgão público

- Particularidades e riscos do contrato com empresa estrangeira
- Carta de crédito, transferência e antecipação de pagamento
- SISCOMEX, RADAR, licenciamento e despacho aduaneiro em nome do órgão público

PALESTRANTE

**Jonas
Lima**

Mais de 30 anos em
contratações públicas · 18
anos formando profissionais
em licitações internacionais

Advogado especialista em licitações internacionais. Autor de seis livros, entre eles o bilíngue *Licitação Pública Internacional no Brasil*, e coautor do guia *How to do Government Contracts in Brazil*, da Câmara Americana de Comércio (AMCHAM). Ex-assessor da Presidência da República/CGU e da Procuradoria-Geral da República. Pós-graduado em Direito Público pelo IDP e especialista em Compliance Regulatório pela Universidade da Pensilvânia.

Palestrante em mais de 300 eventos no Brasil e no exterior — Washington, Nova Iorque, Houston, Miami e Boston —, para mais de 7 mil participantes. Conhece o processo pelos dois lados da mesa: já capacitou equipes do das Forças Armadas, Polícia Federal e várias pelos Estados, Senasp, Bombeiros, Ministério da Saúde, Receita Federal, Porto de Santos e outras estatais — e traz essa visão para quem disputa do lado das empresas.

INSCRIÇÕES ATÉ 7 DE OUTUBRO DE 2026

Garanta seu lugar nas últimas licitações internacionais do ano.

Investimento de **R\$ 2.000,00** por participante. Turma presencial com vagas limitadas.

Aduaneiras · Av. Paulista, 1.337, 23º andar · São Paulo/SP

INSCRIÇÕES EXCLUSIVAMENTE POR

E-mail

govconbrazil@govconbrazil.com

WhatsApp

(61) 99370-8132